

PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO

PDD

CURSO 2020 7ª EDICIÓN

LUGAR DE
REALIZACIÓN
BARCELONA



CON EL SOPORTE INSTITUCIONAL DE:



PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO PDD

¡JUNTOS HACEMOS
AVANZAR EL FITNESS!

Presentación

Hace años que desde WSC detectamos la necesidad de una formación amplia, específica y de calidad. En definitiva, una formación donde pudiéramos cubrir todos los aspectos importantes en la gestión de un club de fitness. Por ese motivo creamos el Programa de Desarrollo Directivo (PDD), que inicia este año su 7º edición.

La **Fitness Management School (FMS)** reúne el conocimiento de las escuelas de negocios generalistas, con la experiencia y el conocimiento de gestores de clubes de fitness. Por ese motivo, el claustro está compuesto por una mezcla de profesores de Business Schools y de profesionales del fitness con alta responsabilidad en clubes de renombre.

El **Programa de Desarrollo Directivo (PDD)** se ha diseñado para dar una formación de escuela de negocios a los directivos del fitness, pero no una formación meramente académica, sino más bien una formación práctica y muy directa a la realidad de la gestión de un club. No se trata de un curso generalista de Management o de gestión deportiva, sino que es un curso específico de gestión de clubes de fitness, por lo que se ha diseñado un programa que entra, desde la primera sesión, en contenidos de valor práctico y 100% aplicables.

El PDD cubre los 4 lenguajes empresariales que debe dominar todo directivo: el económico-financiero, el del cliente, el del talento y el de la estrategia. Además hemos añadido un 5º que es específico de los productos y servicios que se ofrecen en un club de fitness y hace referencia a la organización del departamento técnico.

Como un buen directivo no se caracteriza únicamente por su alto nivel de conocimientos, el PDD se orienta también hacia el desarrollo de un estilo de dirección y liderazgo basado en la inteligencia emocional y en el compromiso y la pasión por el trabajo.

CON EL SOPORTE INSTITUCIONAL DE:



"Consolidada entre las 5 mejores
Escuelas de Negocios del país"
Forbes

Objetivos



Compartir con todos los asistentes al curso una forma de entender el sector del fitness, de entender el club como una empresa y de encontrar nuevas formas de competir en la realidad actual y futura.



Dotar a los directivos del fitness de nuevas capacidades y habilidades que les permitan mejorar el liderazgo y la toma de decisiones.



Formar a los directivos del futuro con una mentalidad crítica y abierta que facilite la innovación y la creatividad en la gestión.

PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO PDD

¡JUNTOS HACEMOS
AVANZAR EL FITNESS!

Contenidos

El PDD está compuesto por 5 módulos en los que se cubren los siguientes contenidos:

Módulo 1

Análisis del mercado y estrategias de competitividad.

- BLOQUE 1: Evolución del sector del Fitness: pasado, presente y futuro.
- BLOQUE 2: Sistemas para el análisis estratégico.
- BLOQUE 3: Análisis estratégico: caso práctico.
- BLOQUE 4: Diferentes modelos de gestión: casos reales.

Módulo 2

Marketing para la captación y fidelización de clientes.

- BLOQUE 1: Fundamentos y principios del Marketing.
- BLOQUE 2: Organización del departamento comercial en un club.

- BLOQUE 3: Estrategias de captación y fidelización.
- BLOQUE 4: Digital & social media Marketing.

Módulo 3

Gestión de equipos y liderazgo.

- BLOQUE 1: Desarrollo personal y liderazgo
- BLOQUE 2: Organización del equipo y comunicación interna
- BLOQUE 3: Herramientas para la innovación y el trabajo en equipo
- BLOQUE 4: Sistemas retributivos y selección del personal

Módulo 4

Contabilidad, finanzas y control de gestión.

- BLOQUE 1: Conceptos fundamentales de contabilidad empresarial.

- BLOQUE 2: Análisis de ratios y valoración de empresas.
- BLOQUE 3: Estrategias financieras y gestión de bancos.
- BLOQUE 4: Control de gestión y Cuadro de mando.

Módulo 5

Dirección y organización del área técnica.

- BLOQUE 1: Organización interna y control del área técnica
- BLOQUE 2: Organización y venta de actividades y servicios
- BLOQUE 3: La fidelización del cliente desde el área técnica
- BLOQUE 4: Valoraciones finales y conclusiones del curso

Metodología

La metodología de trabajo se basa en el concepto de "Learning by doing" ("Aprender haciendo"), por lo que se utilizan diversas herramientas de trabajo para potenciar la participación de todos los asistentes, simulando situaciones reales en la gestión de un club. Algunas de las metodologías utilizadas son:

- **Exposición teórica:** se utiliza para centrar los aspectos fundamentales de la sesión, buscando, a partir de ahí, otras metodologías más participativas.
- **Método del caso:** es la metodología de enseñanza más utilizada en las escuelas de negocios, y consiste en replicar situaciones reales que el alumno debe resolver de manera individual o en grupo, exponiendo y defendiendo sus razonamientos.
- **Discusión en grupo:** se plantea un problema concreto y se discute en grupo, lo que permite ver diferentes puntos de vista para conseguir una solución más creativa.
- **Exposición de casos reales:** el programa cuenta con algunos invitados que aportarán una experiencia real vivida en la gestión de un club de fitness.
- **Lecturas y ejercicios:** entre sesión y sesión se plantearán al alumno tareas a realizar para preparar la sesión presencial.

EVALUACIÓN:

La evaluación del alumno se realizará por los siguientes criterios:

- **Asistencia:** hay que asistir como mínimo, al 80% de las sesiones del programa y, por tanto, no superar el 20% de faltas de asistencia. Este máximo del 20% debe aplicarse también por módulo. El alumno que no cumpla con la asistencia mínima, podrá recuperar las horas que ha faltado durante el año siguiente, debiendo inscribirse y asistir al módulo completo. En caso de no recuperarse las horas, recibirá un certificado de asistencia a los módulos completados, pero no el título del PDD.
- **Ejercicios y participación:** cada profesor podrá emitir una valoración de los alumnos en función de su participación en clase y de los ejercicios o trabajos realizados en esa asignatura.
- **Proyecto final:** se hará un pequeño proyecto final de curso que incluirá aspectos trabajados en todos los módulos del programa. El objetivo de este trabajo es integrar y ordenar los conocimientos adquiridos.

PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO PDD

¡JUNTOS HACEMOS
AVANZAR EL FITNESS!

Datos de interés

HORARIOS Y FECHAS:

- **Duración:** cada módulo tiene una duración de 16 horas, lo que hace un total de 80 horas lectivas más 20 horas de proyecto final. En total 100 horas.
- **Horario:** los módulos presenciales tienen el siguiente horario:
Viernes de 10:00 a 14:00 h y de 16 a 20 h
Sábado de 9:30 a 13:30 h y de 15:00h a 19:00h
- **Lugar de realización:** Barcelona
- **Fechas:**
Módulo 1: 24 y 25 de abril 2020
Módulo 2: 22 y 23 de mayo 2020
Módulo 3: 12 y 13 de junio 2020
Módulo 4: 18 y 19 de septiembre 2020
Módulo 5: 23 y 24 de octubre 2020

PRECIO, FORMAS DE PAGO Y AYUDAS:

El PDD tiene un coste de 2.273€ más IVA.

Existen dos modalidades de pago:

- La totalidad del importe 1 mes antes del inicio del programa (5% de descuento).
- 50% del importe 1 mes antes del inicio del programa. El 50%

restante en 5 mensualidades a 30, 60, 90, 120 y 150 días después del inicio del programa, sin intereses y por domiciliación bancaria.

- **Bonificación para trabajadores:** el PDD puede bonificarse en aproximadamente un 45% con las ayudas de la Fundación Tripartita para el Empleo. Para ello, el alumno debe figurar como trabajador con nómina en la empresa. Puedes solicitar-nos información para que gestionemos esta bonificación.
- **Becas WSC:** la empresa Wellness & Sport Consulting ofrece 5 becas de 500€ cada una para autónomos o profesionales que no estén actualmente en nómina de ninguna empresa.

TITULACIÓN:

Los participantes que hayan superado la totalidad del PDD según los requisitos establecidos, obtendrán el Diploma del Programa de Desarrollo Directivo emitido por la Fitness Management School y reconocido por la ESERP Business School.

CON EL SOPORTE INSTITUCIONAL DE:



La formación continuada no habilita por sí sola el ejercicio de las profesiones del deporte reguladas por ley en aquellas comunidades autónomas que disponen de dicha norma.

PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO PDD



DATOS PERSONALES:

Nombre y apellidos: _____

Fecha de nacimiento: _____

N.I.F. _____

Dirección: _____ C.P.: _____

Población: _____ Provincia: _____

Teléfono: _____ e-mail: _____

DATOS DE LA EMPRESA:

Nombre comercial de la empresa: _____

Nombre fiscal: _____

CIF: _____

Cargo: _____

e-mail: _____

Dirección: _____ C.P.: _____

Población: _____ Provincia: _____

Teléfono: _____

¿Desea factura a nombre de la empresa?: **Sí / No**

¿Desea que gestionemos la subvención de la Fundación Tripartita? **Sí / No**

¿Desea solicitar la Beca WSC? (solo para autónomos o profesionales inactivos): **Sí / No**

IMPORTE DEL PDD: 2.273€ (más IVA).

La totalidad del importe 1 mes antes del inicio del programa (5% de descuento: 2.159€ más IVA).

50% del importe 1 mes antes del inicio del programa. El 50% restante en 5 mensualidades a 30, 60, 90, 120 y 150 días después del inicio del programa, sin intereses y por domiciliación bancaria.

Titular de la cuenta: _____

Banco o caja: _____

Nº cta IBAN/BIC: _____

Marque la
opción que
prefiera:

Todos los pagos irán domiciliados a esta cuenta bancaria.

El primer pago se hará por transferencia bancaria y el resto irá domiciliado a este nº de cuenta.

Firma del titular:

Marque esta casilla si NO desea que sus datos (nombre, empresa, cargo y dirección de correo electrónico) aparezcan en el listado de contactos a entregar a todos los asistentes.

FORMA DE PAGO:

Mediante transferencia o ingreso bancario a favor de Gestión y Educación en Deporte y Ocio S.L.

"Banco Sabadell Atlántico" **IBAN/BIC: ES76 0081 0028 6900 0126 6631 / BSAB ESBB**

Sus datos pasarán a una base de datos informatizada. La información de este fichero es accesible exclusivamente por personal autorizado WSC. De acuerdo con lo previsto en la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, tiene derecho a acceder a dicho fichero, y a rectificar o cancelar sus datos en cualquier momento, dirigiéndose por escrito a WSC.



Información:

Tel: 93 456 09 45

formacion@wsconsulting.net

www.wsconsulting.net/fms/programa/pdd

DIRECCIÓN:



Wellness & Sport Consulting
Pasión por Innovar

SPECIAL PARTNER:



EMPRESAS COLABORADORAS:



fitnessKPI

Gympass



MEDIA PARTNERS



INSTALACIONES DEPORTIVAS HOY



mercado Fitness